

## 営業支援ツール Rhythm Sales



### Rhythm Sales (リズムセールス)とは

顧客との関係性を深め顧客満足を上げることは、リピート顧客や新規商談の可能性を高めることに繋がります。

リズムセールスは、顧客の情報や対応内容、関係性などをデータ化し、経験値の蓄積にお役立ていただけますので、対応力の高い営業スキルが身に付きます。誰でも容易に利用でき、個々の顧客に対するサービス力の強化・営業効率の強化・顧客満足度向上を実践する営業支援ツールとして、開発致しました。

### リズムセールス ソフト内容

- 顧客データベース作成
- 顧客対応ノート機能
- スケジュール管理機能
- 売上管理機能
- データ抽出機能
- 統計管理機能

Windows XP・Vista対応

1クライアントライセンス価格

フリー版:無料 製品版:¥10,500(税込)

# Rhythm Sales 機能



## [顧客情報1]

顧客の基本的情報が入力できます。郵便番号から住所への自動変換や、住所・URLをWEBで確認するなどの機能も備えており誰でも簡単に顧客データベースを作成する事が可能です。自由記述のメモ欄も有り、顧客との出会いの経緯など、後に使う情報なども入力する事が可能です。



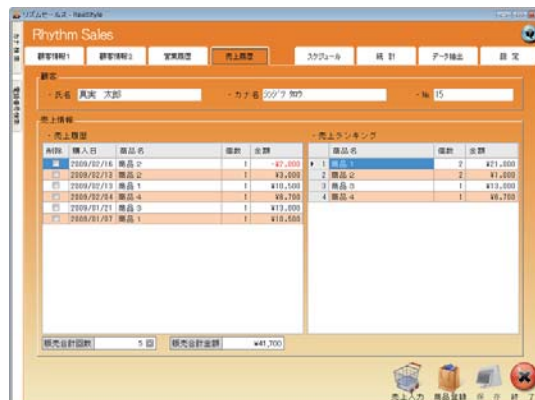
## [顧客情報2]

顧客情報入力の2枚目となります。記念日や画像の取込み、アンケート情報(自由設定)などの顧客情報が入力可能です。画像はトリミング処理が可能です。アンケートを独自の視点から考えた切り口で残す事により、次の営業戦略に役立つ分析が可能となります。



## [営業履歴]

顧客一人一人の営業履歴を確認出来ます。営業内容の削除・追加も可能なので、顧客にあった営業アプローチが可能です。履歴メモでは、営業履歴を時系列的に確認が出来るので、手厚いサポートも容易です。自動でスケジュールと連動していくので漏れのない営業活動をフォローします。

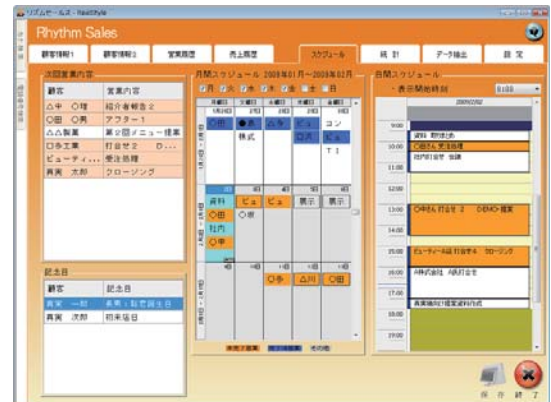


## [売上履歴]

顧客の売上データを残す事が出来ます。購買回数や総額、売上トップ10商品などの情報を確認出来ます。顧客への販売状況からトレンドを分析し営業戦略や提案営業にお役立ていただけます。

## [スケジュール登録]

営業履歴にて立てられた顧客ごとの営業スケジュールがまとめて表示されます。次回営業内容がアイテムとして表示されるので次の行動予定を加味したスケジュール作成が可能です。また、記念日や誕生日など特別日の表示も有り、営業活動の補助として役立てられます。



## [統計分析]

入力された基本情報や販売実績データを活かした統計分析が可能です。性別や年代・ランクごとの統計データを確認していただけます。現状の顧客がどの層に多いのかを把握し営業戦略に役立てられます。



## [データ抽出]

入力された情報は、CSVデータに吐き出しが可能です。新たに簡易の顧客リストをまとめることも可能です。条件を絞込み、該当の顧客に対してのアプローチを行う際に有効な機能です。



## [マスター設定]

職業や認知媒体・アンケート・ランク・営業パターン営業内容など、自由に設定出来ます。その他の機能として、CSV形式でデータをインポートする機能(※1) 情報漏洩防止としてパスワードを設定できる機能。バックアップ機能。画面配色変更機能。などが可能です。



(※1)フリーソフト版では、データインポート機能は使用出来ません。

## ■商品名称

営業支援ツール Rhythm Sales (リズムセールス)

## ■価格

フリーソフト版:無料(30人まで登録可能)  
製品版:10,500円(税込・1ライセンス) 1クライアント1ライセンス必要となります。

## ■動作環境

対応OS: Windows Vista / Windows XP (ServicePack2以降)

※64ビット版OSでの動作は保証しません。

対応機種:上記OSが稼動するパソコン

※自作機での動作は保証しません。

CPU: Intel PentiumIII-500MHz以上推奨

※Windows Vistaの場合は800MHz以上

メモリ:256MB以上(推奨512MB以上)

※Windows Vistaの場合は512MB以上

ディスプレイ:解像度800×600必須(1024×768以上推奨)

ハードディスク:300MB以上の空き容量

プリンタ:動作OSに対応したプリンタ

## ■その他

- Excel出力機能を使用する場合はMicrosoft Excel97以降が別途必要
- 本製品をインストールおよびアンインストールする際は、Windows Vista/XPの場合はコンピュータの管理者権限を有するユーザーでログオンする必要があります。
- 本製品を運用する際は、Windows Vista/XPの場合はコンピュータの管理者権限を有するユーザーでログオンする必要があります。
- WindowsXPの場合でService Pack2を適用していない場合は、Service Pack2を適用してご使用ください。

## ■関連情報

営業支援ツール Rhythm Sales (リズムセールス)は、スタンドアロン方式での販売となります。複数人での情報共有には、Rhythm Sales Pro (リズムセールスプロ)のご提案となります。

## ■複数人での情報共有

複数人で、顧客との関係情報やスケジュール・売上を共有しデータ化することで、更なる顧客満足アップや作業効率アップ・顧客対応の充実など、今後の顧客関係強化に繋げる事が出来ます。詳細については、弊社にお問合せ下さい。